



Die



Prinzipien für Umsatz von Anfang an

Starte Dein Online Business mit einer einfachen Marketing-Strategie, die Dir von Anfang an Kunden und Deinen ersten Umsatz bringt!

BELLINDA BAUM

Starten – aber richtig!

Umsatz von Anfang an ist essentiell, damit Dein Business kein teures Hobby wird!

Wenn die erste Kaufbenachrichtung auf Deinem Handy aufblinkt, wirst Du wie verrückt rumhüpfen, denn das erste Mal das eigene Produkt zu verkaufen, ist ein Meilenstein!

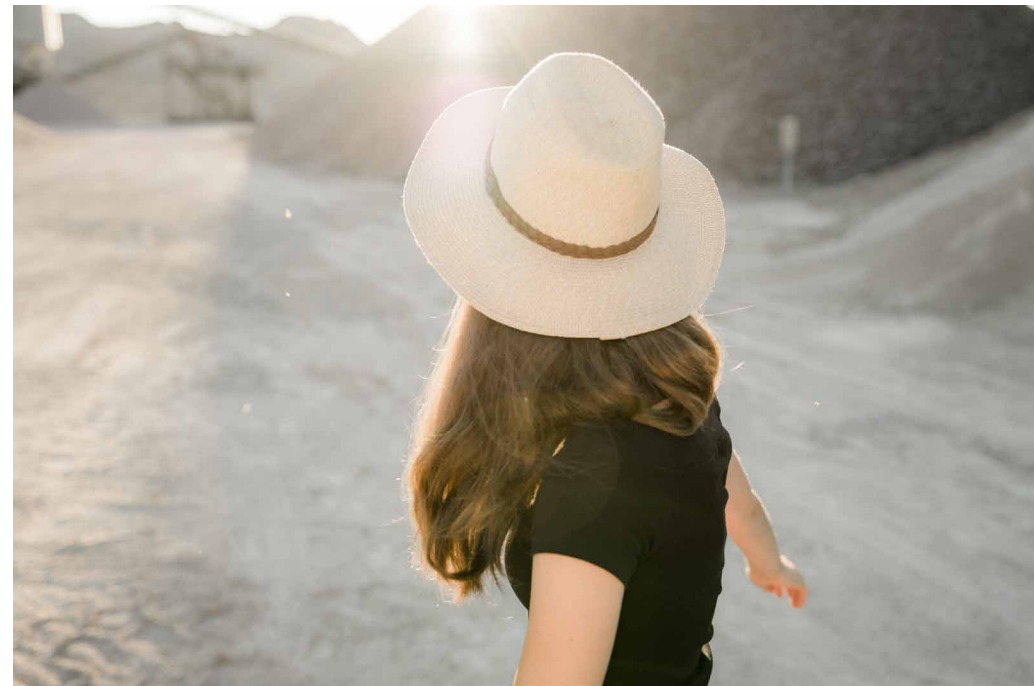
UND eine Riesen-Motivation, weiterzumachen.

Viele verschenken zu Beginn einen Haufen Zeit, indem sie erstmal monatelang ihren (perfekten) Onlinekurs mit 20 Videomodulen, 4 Workbooks und einem Journal bauen, verkaufen ihn kein einziges Mal und sind dann enttäuscht - klaro!

So muss es aber nicht laufen.

Wenn Du den Fokus auf die richtigen Aufgaben zur richtigen Zeit legst, wirst Du Dir schnell eine Community aufbauen und Dein erstes einfaches Produkt verkaufen.

In diesem Workbook zeige ich Dir, wie das geht!



Egal, wie viel Zeit Du zur Verfügung hast – es IST möglich!

Checkliste:

Bist Du bereit für Deinen ersten Umsatz?

- Du willst endlich Deine ersten Kunden gewinnen
- Du bist bereit, aus der Komfortzone zu treten
- Du hast schon Ideen für ein Produkt
- Du freust Dich auf Deine ersten Einnahmen
- Du wünschst Dir einen einfachen Marketing-Weg
- Du möchtest keine 12h/Tag vorm Laptop sitzen

Von Anfang an zu verkaufen hat viele Vorteile:

- Du siehst „es funktioniert“ und kannst jetzt optimieren
- Du wirst direkt als Expertin wahrgenommen
- Du sammelst sofort Erfahrung mit Kunden
- Du kannst weiter in Dein Business investieren
- Du wirst Dir was Schönes gönnen
- Du strahlst Selbstbewusstsein aus - das macht magnetisch
- Du erhöhst Deine Energie und öffnest Dich für mehr Geld
- Du wirst weiterempfohlen und es kommen mehr Kunden



Hi, ich bin Bellinda!

Ich bin 33 Jahre alt, Business Mentorin und Mama einer zweijährigen Tochter.

Alles, was ich anbiete, ist minimalistisch und flexibel - genau richtig, wenn Du nicht viel Zeit für Dein Business hast!

Gleich zum Start meines Business - Anfang 2019 - habe ich 1:1 Mentorings und später Onlinekurse und Masterclasses erfolgreich verkauft.

Meine Kundinnen gewinne ich über Instagram, denn dort kann ich meine Zielgruppe direkt ansprechen, Vertrauen aufbauen und sofort verkaufen.

Wer einmal bei mir bucht, bucht auch meistens nochmal. Die meisten meiner Kundinnen starten mit einer meiner Masterclasses und kommen dann in meine weiterführenden Programme - es war aber auch schon andersrum.

Dank dieser Vorgehensweise konnte ich meine Festanstellung sehr schnell reduzieren und 10 Monate später kündigen.

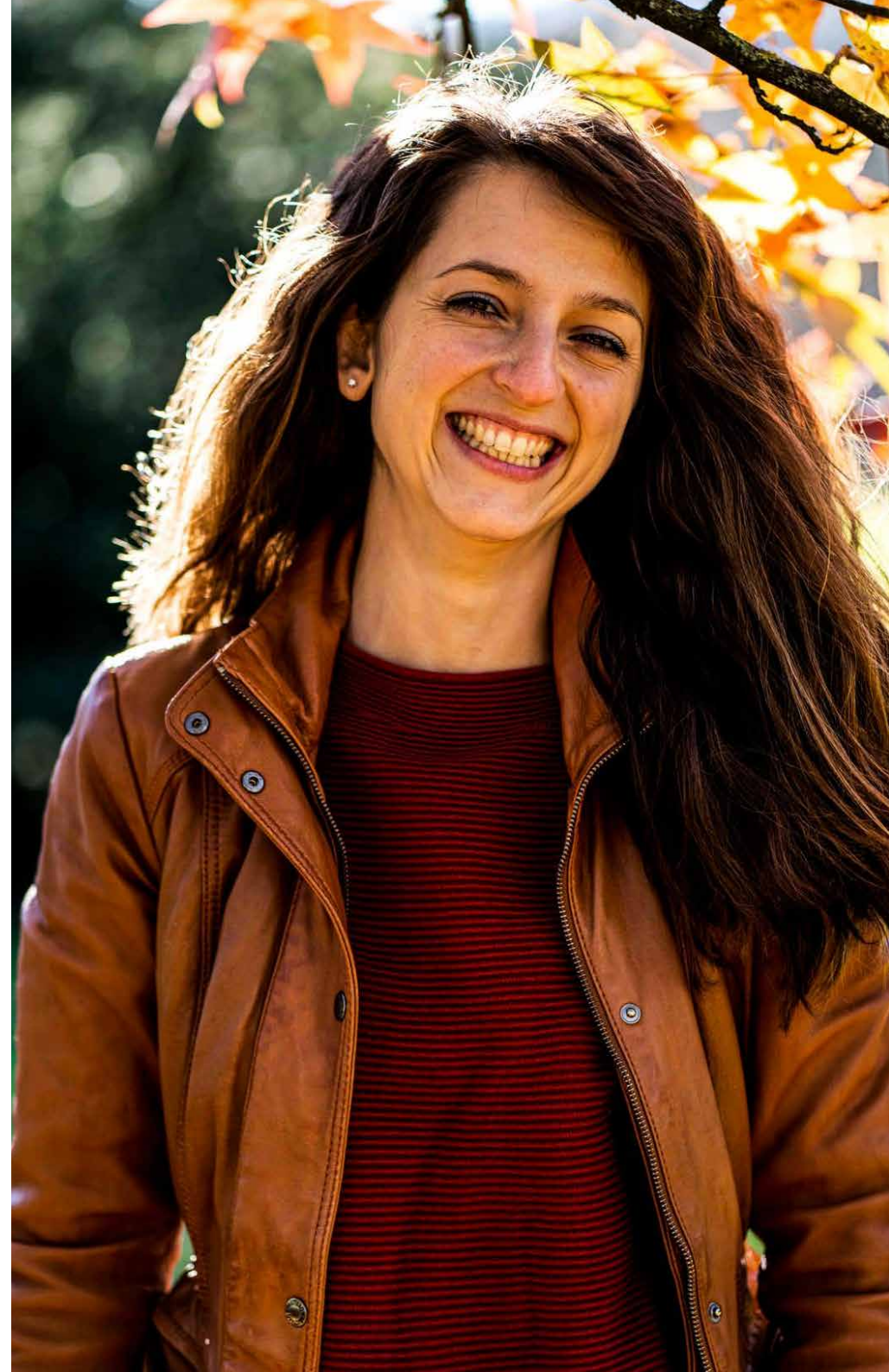
Heute arbeite ich flexibel von zu Hause aus, während meine Tochter in der Kita ist und nachmittags genieße ich das Leben mit ihr (meistens bei Kaffee & Kuchen mit Freundinnen).

Von Anfang an ein Produkt zu verkaufen ist für mich also der absolute Schlüssel zum Erfolg und deshalb lernst Du in diesem Workbook, wie Du von Anfang an Umsatz machst - in Deiner Energie und in Deinem Tempo.

Ich wünsche Dir viel Spaß auf Deiner Business-Reise!

Deine

Bellinda ♡



Jetzt geht's aber los!

Die **4** Prinzipien für Umsatz von Anfang an sind:

#1 Klarheit

Du darfst genau wissen, was Deine Ziele sind und wie Du da hin kommst.

#2 Sichtbarkeit

Gewinne Kunden über Instagram - regelmäßig und sinnvoll aber ohne Posting-Stress!

#3 Produkte

Mach's Dir leicht und baue einfache Produkte mit viel Liebe aber ohne viel Aufwand.

#4 Energie

Sei achtsam mit Dir und Deinem Prozess! Du wirst erfolgreich in Deinem Tempo.

Bist Du bereit, Dein Business aus dem Hobby- und „Das mach ich nur so nebenher“-Status zu holen?

Dann zeige ich Dir jetzt, wie Du diese 4 Prinzipien konkret umsetzt!



Klarheit

Alles, was Du tust, braucht ein Ziel, eine Ausrichtung.

Du darfst wissen, was Du tust und wofür.

Wenn Du wenig Zeit für Dein Business hast, dann setzt Du den Fokus am besten direkt auf „Produkt verkaufen“.

Der häufigste Fehler, den ich sehe ist, dass Menschen „einfach mal anfangen, was zu machen“ und dann in einen Strudel aus 193749 To Dos kommen, die alle nicht umsatzorientiert sind.

Auf Instagram endet das dann meistens in „perfekten Posts“, die aber höchstens inspirieren und kaum bis gar nicht verkaufen.

Deine Zeit und Energie sind wertvoll!

Nutze sie für die Dinge, die Dich Deinem Ziel näher bringen.

Let's do this!

So bekommst Du für Dein Business absolute Klarheit:

Schritt 1

Was willst Du persönlich: Mehr Geld, mehr Me-Time, mehr Urlaub? Tue in Deinem Business die Dinge, die Dich dahinbringen!

Schritt 2

Worin bist Du die Expertin? Was kannst Du richtig gut? Worin bist Du ausgebildet? Welche Erfolge kannst Du teilen?

Schritt 3

Was wollen Deine Kunden? Welche Sätze sagen sie immer wieder aus denen Du ein Bedürfnis herauslesen kannst?

Schritt 4

Wie löst Du das Problem Deiner Kunden und wie kannst Du daraus ein wirklich einfaches Produkt bauen?

#2

Sichtbarkeit

Es ist noch kein erfolgreiches Business deshalb entstanden, weil es so gut versteckt wurde!

Wenn Du verkaufen willst, musst Du zeigen, was Du anbietest.

Instagram ist dafür die perfekte Plattform, weil Du die Formate nach Deinen Vorlieben wählen kannst.

Um Reichweite und Kunden zu gewinnen, brauchst Du eine sinnvolle Contentstrategie, mit der Du langfristig und regelmäßig sichtbar bist. (Diese entwickelst Du übrigens in meinem [Content Success Package für 28€.](#))

Die Hürde in die Sichtbarkeit zu überwinden und dafür dann tolle Ergebnisse zu bekommen ist ein Wahnsinns-Gefühl - ich verspreche es Dir!

Bleib dran und bald wirst Du erste Anfragen kriegen und Kunden anziehen!

Let's do this!

Kunden über Instagram gewinnen – so geht's:

Schritt 1

Richte Deinen Account komplett auf Dein Ziel „Produkt verkaufen“ aus. Poste den Buchungs-Link direkt in die Bio und in Deine Stories.

Schritt 2

Kreiere Content, der sowohl neue Follower anzieht als auch Deine bestehenden Follower begeistert - mit Mehrwert und Persönlichkeit!

Schritt 3

Zeig Dich und sprich über Deine Ergebnisse! Du bist die Expertin und Deine Follower wollen von Dir und Deiner Erfahrung lernen.

Schritt 4

Kommuniziere klar und deutlich! Wischi-waschi Inhalte kreieren wischi-waschi Ergebnisse.



Produkt

Erst, wenn Du ein Produkt anbietest, bist Du wirklich selbständig - also lieber gleich damit loslegen!

Sobald Du etwas zu verkaufen hast, zeigst Du sowohl der Welt, als auch dem Universum:
„I'm open for business!“

Erst dann können nämlich auch Kunden kommen :)

Einfache Einstiegsformate sind zum Beispiel:

- 1:1 Mentorings
- Webinare
- Workshops

... weil Du sie einfach umsetzen und leicht verkaufen kannst.

Sammele gleich zu Beginn Erfahrungen mit Deinen Kunden, dann kannst Du schnell Deine Produkte verbessern und neue kreieren.

Let's do this!

Mit dieser Anleitung baust Du Dein erstes Produkt:

Schritt 1

Was ist das größte Problem Deiner Zielgruppe und welche Wünsche stecken dahinter? Was wollen sie?

Schritt 2

In welchem einfachen Format (s.l.) kannst Du ihnen eine erste Lösung anbieten und gleichzeitig Deine Expertise beweisen?

Schritt 3

Wähle Rahmenbedingungen, die zu Deinen Kunden passen. Sind es Mütter? Dann sind Live-Termine besser abends als nachmittags!

Schritt 4

Sprich immer wieder darüber: Wie löst Du das Problem? Was ist das Ziel? Welches Ergebnis erwartet Deine Kunden?



Energie

Du bist der wichtigste Faktor in Deinem Business!

Deshalb darfst Du Deine Selbständigkeit so aufbauen, wie es Dir gut tut - damit Du lange dran bleibst und für Deine Kunden da sein kannst.

Glaub mir, es IST möglich, Dein Business in Deiner Energie zu führen und genau deshalb wird es erfolgreich!

Anstatt blind Strategien zu kopieren, solltest Du Dich immer fragen: Wie kann ich das auf mein Business/ meine Zeit/meine Ressourcen anpassen?

Richte Dich auf Deine Vision, Deine Ziele aus und dann geh los.

Traue Dich was auszuprobieren, gib Dir Zeit, reflektiere, korrigiere, richte Dich wieder aus und hab Spaß!

Let's do this!

Die energetische Verbindung mit Deiner Vision:

Schritt
1

Schreibe Dir auf, was Du erreichen möchtest. Jeden Tag. Sei konkret und formuliere es so, als wäre es schon Deine Realität.

Schritt
2

Visualisiere, wie Deine Zukunft aussehen wird. Dafür musst Du nicht meditieren. Du kannst es während der Einschlafbegleitung machen!

Schritt
3

Löse blockierende Muster und Glaubenssätze auf, die Dich klein halten. Am besten mit einem dafür spezialisierten Coach!

Schritt
4

Eigne Dir eine energetische Ausrichtungs-Praxis an, in der Du den Raum für Deine Vision hältst und bewusst manifestierst (z.B. mit meinem Energetic Business Guide)

Dein Step by Step Plan

Du kennst jetzt die 4 Prinzipien für Umsatz von Anfang an - jetzt kannst Du loslegen:

Was waren Deine 3 wichtigsten Learnings aus diesem Workbook?

Was sind die nächsten Schritte, die Du machst?

Wo hängt es bei Dir noch? Wo brauchst Du Unterstützung oder Know-How von Außen?

Was ist Dein Ziel für den nächsten Monat?



Ab jetzt gehst Du
jeden Tag einen Schritt.

Egal wie groß oder klein.

Jeden Tag einen Schritt.



Du möchtest die 4 Prinzipien für Umsatz von Anfang an direkt in Deinem Business umsetzen?

Dann sichere Dir jetzt ein kostenloses Strategiegelgespräch bei mir
- 30 Minuten - nur für Dich!

Klicke auf den Button:

Jetzt Termin anfragen

Ich freue mich darauf, Dein Business kennenzulernen und Dir meine Tipps für Umsatz von Anfang an mitzugeben!

Das sagen meine BossMoms über die Arbeit mit mir:



Melanie Sternberg – Schmeisser, @melaniestaern

„Vor ALIEN war ich ohne Struktur. Jetzt bin ich ausgerichtet. Ich habe den Umsatz vom letzten Jahr bereits im Mai übertroffen. Ich danke dir Bellinda für die Räume, die du mir immer wieder geöffnet hast, für deine Authentizität, die in dieser Coachingbubble einmalig ist!“



Sandra Krüger, @sandrakrueger_

ALIEN ist wirklich das Beste, was ich bisher erfahren habe. Ich lernte, wie es - mit Kids - leichter sein kann, zu arbeiten und mit Spaß auf Instagram sichtbar zu sein. Durch Alien habe ich ganz doll an Selbstvertrauen gewonnen. Dafür bin ich soooo dankbar. Ich habe noch nie so einfach neue Kunden gewonnen.

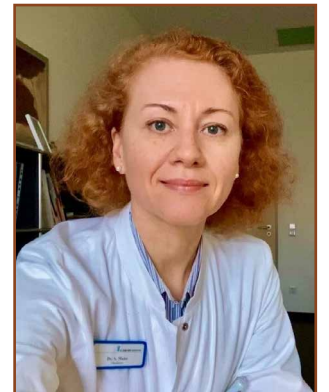
Natalie Ben Ali, @natalie.ben.ali

„Deine Arbeit ist so, so, so wert- und wundervoll. Und du bist für mich ein großes Vorbild dafür, dass alles möglich ist, wenn Frau nur will. Es gibt immer einen Weg und aufgeben ist keine Option! Es war einfach von Anfang an ein Match :-*“



Dr. Anna Maier, @rheumadocanna

„Du bist so eine gute Business Mentorin, weil Du schickst die Nachrichten in dem Moment, in dem sie resonieren und dafür wollte ich Dir danke sagen! Du darfst das gerne teilen, dass ich Bellinda jedem als einfühlsame und resonierende Business-Mentorin empfehlen kann :)“



Du weißt nicht genau, wie Du das Ganze jetzt angehst?



Dann schreib mir gerne eine E-Mail an team@bellindabaum.de

...oder schick mir eine Nachricht auf Instagram [@bellindabaum](https://www.instagram.com/bellindabaum)

Ich freu mich drauf, von Dir zu hören!

IMPRESSUM

Bellinda Baum
Ortenaustraße 55
76532 Baden-Baden

Inhaberin:

Bellinda Baum

Inhaltlich verantwortlich:

Bellinda Baum

team@bellindabaum.de

www.bellindabaum.de

Urheberrechtshinweis

©Copyright Bellinda Baum 2022 – Das Werk einschliesslich aller Inhalte, insbesondere Texte, Fotografien und Grafiken, sind urheberrechtlich geschützt.

Das Urheberrecht liegt, soweit nicht ausdrücklich anders gekennzeichnet, bei Bellinda Baum. Alle Rechte, einschließlich der Vervielfältigung, Veröffentlichung, Bearbeitung und Übersetzung, bleiben vorbehalten.

Die Verwendung dieses Werkes oder auszugsweise seiner Inhalte kann ausschließlich nach ausdrücklicher schriftlicher Genehmigung erfolgen.

Haftungshinweis

Die Inhalte dieses Dokuments wurden mit größtmöglicher Sorgfalt und nach bestem Gewissen erstellt.

Dennoch übernimmt die Autorin keine Gewähr für die Aktualität, Vollständigkeit und Richtigkeit der Inhalte.

Für Schäden, die direkt oder indirekt durch das Anwenden der Inhalte entstanden sind, kann keine juristische Verantwortung sowie Haftung in irgendeiner Form übernommen werden.